



4 Pasos para obtener un crédito

1. Planifica como vas a invertir el dinero

Pedir un préstamo no puede ser una decisión apresurada o tomada sin haberla considerado cuidadosamente. Al firmar el contrato con una institución financiera, te comprometes a cumplir con una nueva obligación. Así que antes de ponerte en contacto con un prestamista, hazte a ti mismo las siguientes preguntas:

a. ¿Cómo vas a usar el dinero?

b. ¿Cuánto dinero necesitas?

2. Calcule cuanto puede pagar cada mes

Debes ser conservador y realista al calcular esta cantidad. No caigas en un falso optimismo. Evalúa el pago que puedes hacer sin tener que aumentar significativamente tus ventas. Asegúrate de que puedes realizar tus pagos incluso si no alcanzas tus metas de crecimiento. Ten en cuenta que si no pagas a tiempo, es probable que incurras en un recargo por mora. Además, no pagar las cuotas a tiempo puede llevar a la denegación de créditos futuros y cobro judicial.

3. Elige la institución financiera

Antes de solicitar un préstamo con una institución financiera, dedica cinco minutos a investigar un poco sobre la institución. Estas son varias preguntas que debes poder responder con tu investigación:

¿Cuáles son los requisitos mínimos para calificar para un préstamo?

¿Revisa el tarifario de sus productos?

¿La solicitud afectará tu puntaje de crédito?

4. Presenta la solicitud de préstamo

Debes comprender que incluso si cumples con todos los requisitos, es posible que no obtengas la aprobación para un préstamo.

Una vez que hayas comenzado el proceso de solicitud, intenta ser responsable y completarlo rápidamente. Ponte a ti mismo una fecha límite para finalizar el proceso. Cualquier demora en el proceso pospondrá el momento en que recibas el dinero y el precio real de no aprovechar la oportunidad de obtener el préstamo a tiempo.

¿Estás listo para solicitar un préstamo?